

ФИНАНСЫ, ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ И КРЕДИТ: ТЕОРИЯ, МЕТОДОЛОГИЯ И ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ

DOI: 10.24143/2073-5537-2020-4-123-129

УДК [336.74:336.77]:[339.54.012.435(510)+(470)+(574)]

СТИМУЛИРОВАНИЕ ЭКСПОРТА СТРАНАМИ ШОС В УСЛОВИЯХ НАРАСТАЮЩЕГО ПРОТЕКЦИОНИЗМА¹

Е. Б. Стародубцева, В. В. Перская

*Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
Москва, Российская Федерация*

Проведение протекционистской политики ведущими развитыми странами приводит к необходимости пересмотра направлений торговли странами Шанхайской организации сотрудничества (ШОС). Такого рода направлениями становятся взаимные товаропотоки. За недавний период взаимная торговля выросла на 17 %, однако ее объем все еще мал. Основными проблемами становятся товарная структура торговли и инфраструктурная составляющая, а именно транспортное обеспечение, унификация таможенных тарифов. В этих условиях ставится задача стимулировать экспорт, найти определенные пути для расширения конкурентоспособности национальной продукции на рынках стран ШОС. Проводится анализ взаимоотношений стран – членов ШОС, обосновывается необходимость унификации торговли, предложены рекомендации по осуществлению совместных мер для развития взаимной торговли, возможности создания зоны свободной торговли, расширения транспортных коридоров для сокращения издержек обращения и повышения конкурентоспособности товаров. Предлагается проводить расчеты в национальных валютах с целью снижения политических, валютных и других рисков. Выявляются проблемы развития взаимной торговли, и рассматриваются основные меры поддержки экспорта. Особое внимание уделяется институциональной основе поддержки экспорта ведущих стран-экспортеров ШОС: Китая, России и Казахстана. Сделан вывод о целесообразности осуществления мер экспортной поддержки для расширения двусторонней торговли, в последующем многостороннем формате в виде вхождения стран в региональные объединения либо в зоны свободной торговли с последующим созданием зоны свободной торговли для расширения взаимной торговли в условиях нарастающего протекционизма.

Ключевые слова: Шанхайская организация сотрудничества, торговля, экспорт, инвестиции, сотрудничество.

Для цитирования: *Стародубцева Е. Б., Перская В. В.* Стимулирование экспорта странами ШОС в условиях нарастающего протекционизма // Вестник Астраханского государственного технического университета. Серия: Экономика. 2020. № 4. С. 123–129. DOI: 10.24143/2073-5537-2020-4-123-129.

Введение

Шанхайская организация сотрудничества (ШОС) была создана в 2001 г., и ее членами в настоящее время являются 8 государств с территорией 34,3 млн км², т. е. около 25 % мировой территории суши и около 60 % территории Евразийского континента, и численностью населения приблизительно 3,2 млрд чел., или 42 % от мировой численности (2020 г.). В экономическом плане достижения ШОС также достаточно значимы. Совокупный объем ВВП стран – членов ШОС по паритету покупательской способности составил в 2019 г. более 44 846 млрд долл. (33 % мирового ВВП), по номинальному ВВП – 19 511 млрд долл. (22,3 % мирового ВВП).

¹ Статья подготовлена по результатам исследований, выполненных за счет бюджетных средств по государственному заданию Финансового университета в рамках НИР по теме «Направления углубления экономического сотрудничества со странами ШОС».

Внешнеторговый оборот государств – членов ШОС имеет устойчивую тенденцию к росту. При этом основная часть товарооборота приходится на торговлю с зарубежными странами, которая в 2019 г. превысила 6,3 трлн долл. США [1]. В 2019 г. объем взаимной торговли стран – членов ШОС достиг 305 млрд долл. Несмотря на небольшую долю взаимной торговли в общем объеме товарооборота (около 5 % суммы внешнеторгового оборота с зарубежными странами), темпы ее роста являются достаточно высокими. Ведущими нетто-экспортерами из стран ШОС на 2020 г. выступают Китай (422 млрд долл.), Россия (164,7 млрд долл.), Казахстан (19,6 млрд долл.) [2]; среди ведущих нетто-импортеров – Индия (159,7 млрд долл.) и Узбекистан (7 млрд долл.). В настоящее время ШОС играет все более значимую роль в проведении политики либерализации торговли между странами, что дает возможность ее участникам расширять торговые связи в обход протекционистским мерам в торговле отдельных развитых стран. Целью ШОС в соответствии со «Стратегией развития ШОС до 2025 года» выступает расширение торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества. Для достижения этой цели все государства должны проводить политику либерализации торговли и инвестирования, ускорения унификации стратегий развития торговли в рамках ШОС, постепенного перехода к свободе движения товаров, услуг, капитала и технологий. В этой связи становится достаточно актуальным проведение политики стимулирования экспорта.

Политика стимулирования экспорта стран ШОС

Страны достаточно активно взаимодействуют друг с другом в области торговых отношений, однако объемы взаимной торговли значимо уступают торговле с другими странами, прежде всего развитыми странами. Изменившаяся ситуация на мировом рынке приводит к необходимости пересмотра направлений торговли, а именно более тесного сотрудничества и развития взаимной торговли. Например, Китай в условиях протекционистской политики США и продолжающейся торговой войны с США старается смягчить потери и в большей степени перенаправить экспортные потоки в Европу и страны ШОС, прежде всего в Россию. Россия в условиях непрекращающихся санкций проводит политику «поворота на Восток», еще одна крупная страна данной организации – Казахстан – также в большей степени направляет усилия на развитие торговли с Китаем. В этой связи каждая страна предполагает ряд мер по стимулированию экспорта продукции в страны – члены ШОС.

В настоящее время каждое государство – член ШОС осуществляет собственную тарифную политику, что привело к появлению дополнительных пограничных переходов и таможенных структур. Все это способствовало значительному росту транспортных расходов на единицу продукции, что усложняет процесс реализации товаров, существенно увеличивает время на транспортировку и нарушает сложившиеся ранее торгово-экономические связи. Однако стоит отметить, что сокращение объемов перевозок в некоторых странах ШОС произошло как за счет снижения темпов роста производства, так и за счет высокого физического износа транспорта и отсутствия денежных средств для обновления [3]. Поэтому для расширения взаимной торговли необходимо унифицировать таможенную политику, что можно сделать только в результате создания на основе данной организации зоны свободной торговли. Такое предложение было сделано дважды – руководителями Китая и Казахстана. Оставшиеся страны в целом поддержали данную инициативу и намерены активно осуществлять совместное согласование и сотрудничество в рамках установления таможенных пошлин, упрощения процедур торговли, защиты национальных торговых марок и финансов, проведения единой визовой политики, постепенно институционализировать экономическое взаимодействие в объединении [4]. Но пока такой зоны не создано, взаимоотношения регулируются только определенными соглашениями и договором о сотрудничестве. Создание же зоны свободной торговли будет выгодно не только Китаю и Казахстану, отношения которых в последние годы укрепляются и расширяются. Согласно таможенной статистике Китая в 2019 г., объем двусторонней торговли между Китаем и Казахстаном составил 22,07 млрд долл. США, увеличившись на 10,9 % по сравнению с предыдущим годом [5]. Это было бы выгодно и другим странам, и России в том числе. Если обратить внимание на структуру взаимной торговли России и стран ШОС, то можно отметить, что в качестве основных экспортных товаров выступает сырье, а страны ШОС являются активными импортерами сырья. Что касается импорта России, то в последние годы возрастают поставки готовой продук-

ции из стран ШОС. Однако помимо положительных сторон, зона свободной торговли имеет и отрицательные стороны, прежде всего касающиеся нарушения таможенного режима со странами, через которые можно провозить товары без уплаты таможенных пошлин. Кроме того, не все страны ШОС заинтересованы в подобной форме отношений, т. к. доля взаимной торговли невелика.

Таким образом, для расширения взаимной торговли необходимо в существующих рамках предусмотреть упрощение таможенных процедур, повысить прозрачность и развивать сотрудничество пограничных органов, в том числе таможни [6]. Ускорения перемещения, выпуска и таможенной очистки товаров могут способствовать упрощению и росту взаимной торговли между государствами – членами ШОС. В рамках данных предложений приняты определенные меры. В первую очередь в рамках снижения стоимости и издержек обращения разработаны несколько транспортных коридоров, рассматривается вопрос о создании железнодорожного коридора. В последние несколько лет решение такой проблемы видится в создании единого Шелкового пути, который не только упростит перемещение товаров из Китая в Европу, но и поспособствует расширению связей всех участвующих в этом проекте стран, а также стран, по территории которых будет проходить Шелковый путь.

Одними из главных экспортных товаров для стран ШОС выступают продукты энергетики. В этих условиях страны – члены ШОС в 2013 г. подписали Меморандум о создании энергетического клуба ШОС. Энергетический клуб призван стать информационной площадкой, способствующей расширению взаимодействия производителей (Россия, Казахстан, Узбекистан, Иран) и потребителей энергоресурсов (Китай, Таджикистан, Киргизия, Индия, Пакистан, Монголия) [4].

Одной из мер, стимулирующих взаимную торговлю, могут стать предложения по расчетам в национальных валютах или юанях (как резервной валюте страны-лидера в экспорте товаров). Такого рода расчеты приведут к сокращению издержек по конвертации валют, снизят валютный риск в условиях волатильности курса национальных валют к доллару и евро, в которых традиционно ведутся расчеты. Для достижения данной цели важно ориентироваться на «Соглашение о межбанковском сотрудничестве (объединении) в рамках Шанхайской организации сотрудничества» между уполномоченными банками государств – членов ШОС, которое было подписано 26 октября 2005 г. В настоящее время к банкам – членам Межбанковского объединения ШОС относятся АО «Банк развития Казахстана», Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности Российской Федерации (Внешэкономбанк)», Государственный банк развития Китая, ОАО «Расчетно-сберегательная компания» (Кыргызстан), Государственный сберегательный банк Республики Таджикистан «Амонатбанк» и АО «Национальный банк внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан».

Решение вышеприведенных и других вопросов расширения взаимной торговли невозможно без комплексной поддержки государств – членов ШОС. В данных условиях практически во всех странах создаются институты поддержки экспорта. К ним можно отнести созданное в России АО «Российский экспортный центр», в функции которого входит не только финансовая, но и маркетинговая помощь экспортерам; АО «Росэксимбанк», выступающий агентом Правительства России и предоставляющий государственные гарантии экспортерам, а также собственные кредиты и гарантии; ОАО «Эксар», осуществляющее страхование предоставленных экспортерам кредитов; Россотрудничество, которое в соответствии с Указом Президента РФ от 08.05.2013 № 476 «Вопросы Федерального агентства по делам Содружества Независимых Государств, соотечественников, проживающих за рубежом, и по международному гуманитарному сотрудничеству» разрабатывает и осуществляет программы в сфере содействия международному развитию на двустороннем уровне со странами – партнерами; зарубежные торговые представительства и региональные отделения.

В Китае стимулированием экспорта занимается ряд кредитных организаций: Банк развития Китая; Экспортно-импортный банк Китая, в функции которого входит льготное правительственное кредитование экспортеров, кредитование внешнеторговых операций, финансовая поддержка строительных и инвестиционных международных проектов; Экспортное страховое агентство, осуществляющее поддержку экспорта машинотехнической и высокотехнологичной продукции за счет страхования экспортных кредитов; ООО «Сельскохозяйственный банк Китая», занимающийся поддержкой сельскохозяйственных производителей посредством правительственного кредитования.

В Казахстане основным органом, занимающимся стимулированием экспорта, выступает АО «Национальное агентство по экспорту и инвестициям «KAZNEX INVEST», на которое возложены обязанности по оказанию сервисной и финансовой поддержки экспортерам; АО «Экспортно-кредитная страховая корпорация «КазЭкспортГарант», предоставляющая страховую и финансовую поддержку предприятиям-экспортерам. Кроме того, различные виды услуг экспортерам предоставляют также АО «Фонд развития предпринимательства «Даму», АО «Банк развития Казахстана», коммерческие банки, а также проекты, реализуемые по линии Европейского банка реконструкции и развития, и агентство USAID. Агентство «KAZNEX INVEST» выступает национальным институтом развития в области развития и продвижения экспорта, который реализует меры государственной поддержки экспорта посредством финансовых и нефинансовых инструментов развития и продвижения экспорта, осуществляет информационно-аналитическую поддержку экспортеров и возмещает экспортерам затраты, связанные с продвижением товаров обрабатывающей промышленности и услуг на внешние рынки [7].

В Индии основными институтами поддержки экспорта выступают Государственное агентство по поддержке экспорта India Trade Promotion Organisation (ITPO), действующее под эгидой Министерства торговли и промышленности; Эксимбанк (Exim Bank of India); Корпорация по гарантиям экспортных кредитов Индии (ECGC); Совет по привлечению иностранных инвестиций (FIPC). Подобная институциональная система поддержки экспорта имеется и у других стран – членов ШОС.

В то же время каждая страна самостоятельно проводит политику стимулирования экспорта. Ведущим мировым экспортером выступает Китай. Для развития экспорта Китай разрабатывает ряд мер по стимулированию экспорта. С одной стороны, это продолжение мер, которые Китай проводит уже несколько десятилетий, таких как налоговые льготы, помощь Банков развития, страхование экспортных кредитов, предоставление экспортных субсидий; с другой стороны, появление принципиально новых мер, среди которых взаимосвязь инвестиционной и торговой политики, в частности создание предприятий с иностранными инвестициями, создание предприятий по переработке импортного сырья, создание специальных экономических зон. В рамках развития инвестиционных потоков капитала, привлечения его за счет благоприятного инвестиционного климата, подписания соглашений со странами ШОС об инфраструктурных проектах стимулируется не только развитие экономики Китая в целом, но и экспорт продукции, изготовленной на данных предприятиях, развитие же транспортных коридоров дает возможность более быстрого и, соответственно, более дешевого экспорта страны. Сокращение издержек обращения приводит и к сокращению цены, а следовательно, дает конкурентные преимущества китайским экспортерам. В качестве примера можно назвать «Соглашение между правительствами государств – членов ШОС о создании благоприятных условий для международных автомобильных перевозок», развивающее возможности трансграничных перевозок в данных странах и предусматривающее создание 15 тыс. км высокоскоростных магистралей, что позволит расширить беспрепятственное движение транспорта для перевозки грузов. На данный момент создано шесть «зеленых коридоров». Однако транспортировка грузов осуществляется и по железным дорогам, которых тоже недостаточно, поэтому в будущем предполагается заключить аналогичное соглашение и по железным дорогам. Особое значение приобретает, как уже отмечалось, инвестиционный проект Шелкового пути. Традиционной мерой выступает проведение политики финансовой поддержки экспортеров, среди которых льготное кредитование экспортеров в виде компенсации процентных ставок.

Говоря о России как втором экспортере стран ШОС стоит отметить, что меры по поддержке экспорта носят в большей степени традиционное направление – финансовые и нефинансовые меры. В качестве финансовых можно назвать *государственные гарантии*, льготное кредитование экспортеров и их контрагентов – иностранных импортеров, финансирование экспортных операций уполномоченными органами (Внешэкономбанком и АО «Росэксимбанк»), страхование экспортных кредитов и инвестиций, компенсация части затрат на транспортировку продукции, предоставление субсидий в рамках мер, разрешенных Всемирной торговой организацией.

Подобные меры по развитию экспорта можно наблюдать и в других странах ШОС. Унификация мер поддержки продиктована не только необходимостью единого подхода к развитию

экспорта, но и требованиями Всемирной торговой организации по либерализации торговли и ограничению мер нетарифного регулирования, к чему относятся и меры поддержки экспортера. Тем не менее в рамках разрешенных субсидий и административных мер каждая страна продолжает поддержку экспорта в целях развития торговых отношений. Предполагается, что благодаря этому объем взаимной торговли стран ШОС будет расти.

Заключение

Развитие названных направлений поддержки экспорта, как в виде традиционных мер поддержки экспорта, так и в виде предоставления взаимных льгот по тарифной политике, проведение определенных инфраструктурных проектов (транспортных, энергетических) позволят сократить издержки обращения, облегчить доступ на внутренние рынки стран ШОС, стать более конкурентоспособными, а самое главное, увеличить объемы взаимной торговли. В рамках же появления и развития зон свободной торговли представляется необходимым расширение, прежде всего, двустороннего сотрудничества, например уже существующая зона свободной торговли в рамках Евразийского экономического союза между Россией и Казахстаном, планируемое создание зоны свободной торговли между Евразийским экономическим союзом и Китаем. В последующем – и переход от двусторонних отношений к многосторонним, что приведет к росту как экспорта, так и импорта товаров в рамках ШОС. При этом стоит отметить, что если ШОС создавалась в большей степени как политическая организация, основной задачей которой выступало обеспечение безопасности, то в последующем эти отношения расширяются не только в направлении взаимной торговли, но и в инвестиционном и деловом сотрудничестве, что также расширяет взаимную торговлю.

Продолжающаяся политика протекционизма в современных условиях поднимает вопрос о необходимости такого рода сотрудничества. Основные проблемы при осуществлении данных проектов возникают из-за пандемии коронавирусной инфекции (COVID-19), приведшей к сокращению темпов роста экономики всех стран ШОС в той и иной мере, что уменьшает и объемы взаимной торговли. Выход из сложившегося положения не может быть краткосрочным, и реализация всех задач переносится в среднесрочный и долгосрочный период.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. *Шанхайская* организация сотрудничества. URL: <http://rus.sectsc.org/news/20191130/604299.html> (дата обращения: 15.08.2020).
2. *World Trade Statistical Review 2020*. URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/statis_bis_e.htm?solution=WTO&path=/Dashboards/MAPS&file (дата обращения: 15.08.2020).
3. *Фадеева И. А.* Современное состояние и перспективы развития экономического сотрудничества стран – членов ШОС: дис. ... канд. экон. наук. М., 2013. 170 с.
4. *Къеза Д.* Сотрудничество в сферах экономики и безопасности способствует согласованному развитию ШОС. URL: http://www.trud.ru/article/09-06-2018/1363279_sotrudnichestvo_v_sferax_ekonomiki_i_bezопасnosti_sposobstvet_soglasovannomu_razvitiyu_shos.html (дата обращения: 20.08.2020).
5. *В 2019 году* объем торговли между Китаем и Казахстаном увеличился на 10,9 процентов. URL: https://yandex.kz/news/story/V_2019_godu_obem_torgovli_mezhdu_Kitaem_i_Kazakhstanom_uvelichilsya_na_109_proc--4c4bf50f88649eca9a9cdea4931b3c?lang=ru&lr=163&persistent_id=9140574 (дата обращения: 20.08.2020).
6. *Быков А. И.* Экономическое сотрудничество в рамках ШОС: основные направления и перспективы развития: дис. ... канд. экон. наук. М., 2010. 188 с.
7. *Об утверждении* Правил возмещения части затрат субъектов индустриально-инновационной деятельности по продвижению отечественных обработанных товаров, услуг на внешние рынки, перечня отечественных обработанных товаров, услуг, по которым частично возмещаются затраты по их продвижению на внешние рынки, и признании утратившими силу некоторых решений Правительства Республики Казахстан: Постановление Правительства Республики Казахстан от 02.08.2012 № 1017. URL: https://base.spinform.ru/show_doc.fwx?rgn=53824 (дата обращения: 20.08.2020).

Статья поступила в редакцию 07.09.2020

ИНФОРМАЦИЯ ОБ АВТОРАХ

Стародубцева Елена Борисовна — Россия, 125993, Москва; Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации; д-р экон. наук, профессор; профессор департамента мировой экономики и международного бизнеса; evdokija59@mail.ru.

Перская Виктория Вадимовна — Россия, 125993, Москва; Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации; д-р экон. наук, профессор; директор Института исследований международных экономических отношений; VPerskaya@fa.ru.



STIMULATING EXPORTS BY SCO COUNTRIES IN CONDITIONS OF GROWING PROTECTIONISM

E. B. Starodubtseva, V. V. Perskaya

*Financial University under the Government of the Russian Federation,
Moscow, Russian Federation*

Abstract. The article describes the problem of implementing the protectionist policy by the leading developed countries, which imposes the need to revise the directions of trade for the member states of the Shanghai Cooperation Organization (SCO). Such trade directions are presented by the exchange of goods. Recently the exchange of goods has grown by 17%, but its volume is still small. The main problems are both the commodity structure of trade and the infrastructural component, namely, ensuring transport support and unifying customs tariffs. In these conditions, the task is to stimulate exports, find certain ways to expand the competitiveness of national products in the markets of the SCO countries. There has been analyzed the relationship of the member states, shown the need for trade unification and substantiated the proposals for implementing joint measures to develop the exchange of goods, in particular, the possibility of creating a free trade zone, expanding transport corridors to reduce distribution costs and, as a result, increase the competitiveness of goods, it is proposed to carry out settlements in national currencies in order to reduce political, currency and other risks. The problems of development of goods exchange are identified and the main measures to support exports are considered. Special attention is paid to the institutional framework for supporting the export of the leading SCO states-exporters (China, Russia and Kazakhstan). It has been inferred that it is advisable to implement export support measures to expand bilateral trade, and later in a multilateral format in the form of countries joining regional associations, or free trade zones, followed by the creation of a free trade zone to expand mutual trade in an environment of growing protectionism.

Key words: the Shanghai Cooperation Organization, trade, export, investment, cooperation.

For citation: Starodubtseva E. B., Perskaya V. V. Stimulating exports by SCO countries in conditions of growing protectionism. *Vestnik of Astrakhan State Technical University. Series: Economics.* 2020;4:123-129. (In Russ.) DOI: 10.24143/2073-5537-2020-4-123-129.

REFERENCES

1. *Shankhaiskaia organizatsiia sotrudnichestva* [Shanghai Cooperation Organization]. Available at: <http://rus.sectsc.org/news/20191130/604299.html> (accessed: 15.08.2020).
2. *World Trade Statistical Review 2020*. Available at: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/statis_bis_e.htm?solution=WT0&path=/Dashboards/MAPS&file (accessed: 15.08.2020).
3. Fadeeva I. A. *Sovremennoe sostoianie i perspektivy razvitiia ekonomicheskogo sotrudnichestva stran – chlenov ShOS: dis. ... kand. ekon. nauk* [Current state and prospects for development of economic cooperation between SCO member states: diss. ... cand. econ. sci.]. Moscow, 2013. 170 p.
4. K'eza D. *Sotrudnichestvo v sferakh ekonomiki i bezopasnosti sposobstvuet soglasovannomu razvitiuu ShOS* [Cooperation in economics and security contributes to SCO coordinated development]. Available at: http://www.trud.ru/article/09-06-2018/1363279_sotrudnichestvo_v_sferax_ekonomiki_i_bezopasnosti_sposobstvuet_soglasovannomu_razvitiiju_shos.html (accessed: 20.08.2020).

5. *V 2019 godu ob"em trgovli mezhdru Kitaem i Kazakhstanom uvelichilsia na 10,9 protsentov* [Trade between China and Kazakhstan increased by 10.9% in 2019]. Available at: https://yandex.kz/news/story/V_2019_godu_obem_torgovli_mezhdru_Kitaem_i_Kazakhstanom_uvelichilsya_na_109_proc--4c4bf50f88649eaae9a9cdea4931b3c?lang=ru&lr=163&persistent_id=9140574 (accessed: 20.08.2020).

6. Bykov A. I. *Ekonomicheskoe sotrudnichestvo v ramkakh ShOS: osnovnye napravleniia i perspektivy razvitiia: dis. ... kand. ekon. nauk* [Economic cooperation within SCO: main directions and development prospects: diss. ... cand. econ. sci.]. Moscow, 2010. 188 p.

7. *Ob utverzhdenii Pravil vozmeshcheniia chasti zatrat sub"ektiv industrial'no-innovatsionnoi deiatel'nosti po prodvizheniiu otechestvennykh obrabotannykh tovarov, uslug na vneshnie rynki, perechnia otechestvennykh obrabotannykh tovarov, uslug, po kotorym chastichno vozmeshchaiutsia zatraty po ikh prodvizheniiu na vneshnie rynki, i priznanii utrativshimi silu nekotorykh reshenii Pravitel'stva Respubliki Kazakhstan* [On approval of the Rules for the reimbursement of part of the costs of industrial and innovative entities for the promotion of domestic processed goods and services to foreign markets, the list of domestic processed goods, services for which the costs of their promotion to foreign markets are partially reimbursed, and the recognition of some decisions of the Government as invalid Republic of Kazakhstan]. Postanovlenie Pravitel'stva Respubliki Kazakhstan ot 02.08.2012 № 1017. Available at: https://base.spininform.ru/show_doc.fwx?rgn=53824 (accessed: 20.08.2020).

The article submitted to the editors 07.09.2020

INFORMATION ABOUT THE AUTHORS

Starodubtseva Elena Borisovna — Russia, 125993, Moscow; Financial University under the Government of the Russian Federation; Doctor of Economics, Professor; Professor Department of World Economy and International Business; evdokija59@mail.ru.

Perskaya Viktoriya Vadimovna — Russia, 125993, Moscow; Financial University under the Government of the Russian Federation; Doctor of Economics, Professor; Director of Institute for Research of International Economic Relations; VPerskaya@fa.ru.

